

Э.В. Искренко

Г.В. Тимофеева

РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННЫХ ФОРМ МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ И СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ РОССИИ

Основные тенденции в рамках мирового хозяйства – процессы интернационализации и глобализации, рост объективных потребностей в повышении эффективности участия стран в международном разделении труда - создают благоприятные условия для интенсификации межгосударственных экономических отношений. Наиболее эффективными формами последних являются промышленная кооперация и вертикальная агропромышленная интеграция.

Динамичное развитие промышленной кооперации в мировой экономике в последние десятилетия привело к увеличению масштабов ее деятельности и сфер приложения, к расширению диверсифицированных видов экономического взаимодействия, к росту количества участников (субъектов) на уровне правительств и экономических организаций. Вместе с тем промышленная кооперация выявила и ряд проблем, требующих теоретического осмысления и практического анализа специалистами в области экономики, социологии, международных отношений. В этой связи возникает необходимость уточнения сущностных основ и специфических черт этого типа экономических взаимоотношений.

Промышленная кооперация включает следующие формы:

- кооперирование (кооперация) в подготовке, выполнении и внедрении широкого комплекса программ и промышленных проектов по строительству заводов, промышленных предприятий, включающих

промышленную разработку природных ресурсов. В данном случае установки и комплектующие для оборудования с соответствующими ноу-хау могут быть поставлены как в счет будущей произведенной с помощью данного оборудования продукции (так называемые компенсационные соглашения, закон о которых в РФ до сих пор не принят), так и путем обычных платежей;

- кооперирование, связанное с передачей технологий (лицензий, ноу-хау) в обмен на продукцию, произведенную с помощью этих технологий, лицензий и т. д.;

- кооперирование в сфере совместного производства (со-производство), в соответствии с которым партнеры специализируются в производстве комплектующих и полуфабрикатов с целью последующего их взаимного обмена; или один из партнеров обеспечивает оговоренное количество готовых изделий или полуфабрикатов для другого. В обоих случаях все знания, навыки, ноу-хау создаются одним из партнеров, параллельно обоими или разрабатываются совместно;

- разделение производственных программ (соглашения о специализации), где каждый партнер специализируется на определенном виде деятельности, составляющем часть совместной программы;

- совместное производство на основе капиталов, принадлежащих хозяйствующим субъектам из разных стран (joint ventures) в сфере производственного процесса, научно-исследовательских разработок, продаж.

Перечисленные выше формы промышленной кооперации не могут охватить в полной мере все разновидности экономических взаимоотношений, встречающихся в реальной жизни. Здесь рассмотрены наиболее типичные из них. Вместе с тем, следует иметь в виду, что

постоянно совершенствующаяся практика приводит к созданию новых форм.

Промышленная кооперация характеризуется рядом специфических черт. Наиболее важная из них – прямое, непосредственное отношение к процессу производства. Промышленная кооперация - форма организации экономических отношений, используемая в сфере непосредственного производства. Именно это придает ей особую специфику, отличающую ее от торговых, научных, технологических взаимоотношений. Однако это не означает некоей изоляции данных форм друг от друга. Почти любая форма промышленной кооперации может начинаться с обмена научно-техническими знаниями и заканчиваться торговыми операциями. Поэтому все эти виды экономических отношений находятся в тесной зависимости, взаимосвязи.

Другая специфическая черта заключается в том, что промышленная кооперация предполагает долгосрочную координацию совместных функций, прямо или косвенно связанных с процессом производства. Обычно соглашения по промышленной кооперации заключаются на срок от 5 до 10, 20 и более лет.

К специфике относится также широкий диапазон разнообразных видов совместной деятельности в рамках промышленной кооперации: от разработки природных ресурсов до совместного производства и взаимной координации продаж готовых изделий.

Говоря о кооперировании на межгосударственном уровне следует иметь в виду различие в системе менеджмента, специфику традиций внешнеэкономических отношений хозяйствующих субъектов.

Международная производственная кооперация между отдельными хозяйствующими субъектами разных стран чаще всего складывается на основе систематического обмена материалами, сырьем, оборудованием,

средствами программного обеспечения, специалистами. Весьма распространенной практикой является соглашение о производстве товаров одним предприятием из сырья или полуфабрикатов, принадлежащих другому предприятию (давальческая основа).

Вид предпринимательства на основе такого соглашения, то есть на давальческой основе, называется толлинг. ТОЛЛИНГ (англ. tolling), или толлинговые операции, – это услуга по обработке импортного давальческого сырья, ввозимого на таможенную территорию России, для дальнейшей переработки его российскими предприятиями в готовую продукцию, вывозимую за пределы России.

Другими словами, толлинг – это способ организации производства, основанный на разделении товарно-сырьевых поставок и переработке давальческого сырья. Толлинг нередко приводит к разделению производственных программ между фирмами, к созданию совместных производств и научных коллективов.

Одной из первых толлинговых фирм в России стала компания «Транс-СИС», за которой стоит транснациональная корпорация «Транс-Уорлд металс». За 1993 - 1994 гг. она скопила 70 % акций Саяногорского, 50 % – Братского и 29 % - Красноярского алюминиевых заводов. Естественно, что она заинтересована в росте экспорта алюминия из России. Толлинг в российском алюминиевом комплексе представляет собой контракт на 1-3 года, по которому зарубежная фирма-поставщик направляет на завод сырье, оплачивает его переработку и потом получает за это готовую продукцию.

Толлинг появился в Российской Федерации в 1993 г., когда иностранные заказчики перерабатывали в России свое (давальческое) сырье и получали при вывозе металла (алюминия) всевозможные льготы, в том числе освобождение от НДС, спецналога, пошлин.

В декабре 1996 г. Госналогслужба РФ по согласованию с Минфином России ввела новые правила оформления толлинга, согласно которым сейчас для освобождения от НДС предприятия-экспортеры обязаны представлять в Госналогслужбу не только декларацию, подтверждающую прохождение товара через таможенную отправление груза, но и копии товаросопроводительных и транспортных документов с отметками таможен страны – получателя груза.

Другим важным условием развития межгосударственных экономических отношений является вовлечение в данную сферу предприятий отечественного АПК. Это направление в определенной степени является новым для российских сельскохозяйственных предприятий, поскольку раньше такие отношения строились только на уровне государства. Интерес к нему связан прежде всего с поиском различных форм привлечения инвестиций, в том числе и иностранных, в отечественный АПК.

Институциональные преобразования в АПК и связанных с ним секторах экономики обусловили многообразие форм собственности и хозяйствования, что существенно осложнило положение с инвестированием и кредитованием комплекса. Это потребовало разработки принципиально новой стратегии и тактики структурной политики и инвестиционной деятельности, направленных на создание благоприятного инвестиционного климата в АПК, обеспечение страхования рисков и соответствующих гарантий всем потенциальным инвесторам.

В этой связи представляется целесообразной организация финансовых агропромышленных групп холдингового типа, которые могут стать стратегическими инвесторами, центрами интеграции, своеобразными точками экономического роста. Их экономический

потенциал заключается в способности создавать централизованные финансовые ресурсы, снижать налоговые потери и совокупные затраты, эффективно развивать производственные и инвестиционные программы как за счет внутрифирменного финансирования, так и за счет привлечения заемных средств.

Холдинговые компании способствуют развитию интеграционного сотрудничества как внутри страны, так и за ее пределами, что подтверждается мировой практикой. Например, во всех экономически развитых странах (в США, Японии и других), а также в странах Восточной Европы (в Югославии, Венгрии и других), широкое распространение получили агропромышленные формирования холдингового типа. Правильное корпоративное структурирование, централизованный контроль и гибкое управление позволяют увеличить инвестиционный потенциал и привлекательность таких компаний для зарубежных инвесторов.

Говоря о развитии агропромышленной интеграции на межгосударственном уровне в современных условиях, необходимо прежде всего ориентироваться на налаживание интеграционного взаимодействия между странами СНГ. Потребность в такой интеграции прежде всего определяется сложившейся ранее углубленной специализацией отдельных республик бывшего СССР в производстве сельскохозяйственной продукции, предназначенной для межреспубликанского обмена, а также технологической и технической взаимозависимостью национальных агропромышленных комплексов. Другими важными стимулами к интеграции являются: потребности в сохранении стабильного и емкого совокупного рынка; наличие мощной сырьевой базы для легкой и пищевой промышленности; совокупный научный потенциал в сфере АПК; возможности перелива капитала в более

прибыльные секторы аграрных экономик стран через финансовые институты.

Базовым нормативным документом по организации совместных холдинговых компаний могло бы стать соглашение о содействии в создании и развитии производственных, коммерческих, кредитно-финансовых и смешанных транснациональных объединений, подписанное главами государств СНГ 15 апреля 1994 г. Основными задачами таких компаний в сфере АПК должны быть:

- стабилизация агропромышленного производства;
- расширение кредитно-инвестиционных возможностей;
- совместное производство сельскохозяйственной продукции, материально-технических ресурсов, продвижение товаров на рынок;
- создание дополнительных рабочих мест;
- совместное проведение научно-исследовательских работ.

В настоящее время работа по организации холдингов в отечественном АПК находится на начальной стадии.

Потенциальные возможности промышленной кооперации и агропромышленной интеграции как современных форм экономических взаимоотношений, по нашему мнению, позволили бы России полноценно войти в мировое сообщество, сохранив свое экономическое пространство и рынки.